

核心服务 - 客户反馈 #3418

【全联】提出新的合作模式

2019-07-15 17:34 - 岳 香

状态:	已解决	开始日期:	2019-07-15
优先级:	紧急	计划完成日期:	
指派给:		% 完成:	0%
类别:		预期时间:	0.00 小时
目标版本:		耗时:	0.00 小时
描述			
提出人：张			
描述：告知全联徐总与太保电销团队洽谈开展业务的过程中，太保团队告知电销系统使用他们现有系统，针对之后的报价、提核、出单（使用接口的形式）由智择通提供技术；智择通在后续的报价、提核、支付、出单全部都以接口传递的形式与太保系统进行处理，生成保单后需要将保单信息回传到太保电销系统；在之后太保的业务与使用智择通系统出单的业务进行对账；系统需要支持人保、太保、平安三家保险公司（上海地区）的在线出单流程			
已告知张经理，此事需要先汇报领导我们是否可以按照以上要求进行对接。			

历史记录

#1 - 2019-07-17 17:11 - 岳 香

- 状态从 新建 变更为 已解决

与谭总以及韩总确认后的结果已告知客户，如下所示：
太保的合作模式我们之前跟人保也有过类似的合作，技术上没有问题的，关于其他方面例如实现的具体方案、费用建议还是见面沟通会比较好，如果见面如果有太保的人一起可能会更好的了解需求。等待全联通知